

4. Орлова Л. В. Институциональные и управленческие составляющие торгово-экономической деятельности Республики Беларусь в рамках Таможенного союза // Государственное регулирование экономики и повышение эффективности деятельности субъектов хозяйствования: 7 Междунар. науч.-практич. конф. (Минск, 21–22 апр. 2011 г.) : сб. науч. ст. : в 2 ч. – Минск : Академия управления при Президенте Респ. Беларусь, 2011. – Ч. 1. – С. 137–138.

5. Официальный сайт Комиссии Таможенного союза [Электронный ресурс].— 2013. – URL: <http://www.tzouz.ru> (дата обращения: 27.10.2013).

Поступила в редакцию 15.10.2013.

Рецензенты: В. Ф. Байнев – заведующий кафедрой инновационного менеджмента БГУ, доктор экономических наук, профессор;

Е. В. Петриченко – заместитель декана факультета менеджмента БГЭУ, кандидат экономических наук, доцент.

Е. А. Гаращенко

ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ МЕХАНИЗМА ЗАЧИСЛЕНИЯ, РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН СТРАН – УЧАСТНИЦ ТАМОЖЕННОГО СОЮЗА

На основе изучения нормативно-правовых документов, соглашений, договоров в рамках Таможенного союза стран ЕвразЭС в статье определены особенности функционирования механизма распределения таможенных пошлин стран-участниц, что позволило провести сравнительный анализ данного распределения в наиболее значимых таможенных союзах, расположенных в разных регионах мира.

On the basis of studying of standard and legal documents, agreements, contracts within the Customs union of the countries of EurAsEC in article features of functioning of the mechanism of distribution of the customs duties of the participating countries that allowed to carry out the comparative analysis of distribution of the customs duties in the most significant Customs unions located in different regions of the world are defined.

Ключевые слова: интеграция, Таможенный союз, тариф, тарифное регулирование, бюджет, торговля, таможня, импорт.

Keywords: integration, Customs union, tariff, tariff regulation, budget, trade, customs, import.

Гаращенко Елена Александровна – преподаватель кафедры мировой экономики БГЭУ, магистр экономических наук.

В условиях глобализации международных экономических отношений интеграционные процессы определяют роль, место и значимость отдельных стран или группы стран в системе мирохозяйственных связей. Особую актуальность приобретает исследование отдельных интеграционных группировок, например Таможенного союза стран ЕвразЭС по таким вопросам, как изучение правовых основ формирования союза; определение механизма распределения таможенных поступлений в рамках группировки; анализ мирового опыта распределения таможенных пошлин в наиболее значимых таможенных союзах мира.

Основными источниками информации при рассмотрении данных вопросов являются нормативные правовые акты, соглашения, постановления, договоры стран – участниц Таможенного союза. Формирование, функционирование и дальнейшая интеграция Таможенного союза со странами ЕвразЭС является частью Программы социально-экономического развития Республики Беларусь на 2011–2015 гг., утвержденной Указом Президента Республики Беларусь от 1 апреля 2011 г. № 136.

В соответствии с договором от 6 октября 2007 г. «О создании единой таможенной территории и формировании таможенного союза» определено, что таможенный союз – форма торгово-экономической интеграции сторон, предусматривающая единую таможенную территорию, в пределах которой во взаимной торговле товарами, происходящими с единой таможенной территории, а также происходящими из третьих стран и выпущенными в свободное обращение на этой таможенной территории, не применяются таможенные пошлины и ограничения экономического характера. При этом стороны применяют единый таможенный тариф и другие единые меры регулирования торговли товарами с третьими странами. 20 мая 2010 г. Республика Беларусь, Республика Казахстан и Российская Федерация, подписали «Соглашение об установлении и применении в Таможенном союзе порядка зачисления и распределения ввозных таможенных пошлин (иных пошлин, налогов и сборов, имеющих эквивалентное действие)» (далее – Соглашение), которое вступило в силу 1 сентября 2010 г. Фундаментальной правовой основой функционирования единой таможенной территории является Таможенный кодекс Таможенного союза, подписанный 27 ноября 2009 г. в Минске.

Нормы Таможенного кодекса Таможенного союза базируются на положениях Международной конвенции об упрощении и гармонизации таможенных процедур (Конвенция Киото). Законодательство Таможенного союза сформировано исходя из общепринятых норм международного права, в том числе в соответствии с нормами всемирных торговой и таможенной организаций. Правовой основой регулирования зачисления и распределения Таможенных пошлин является Соглашение об установлении и

применении в Таможенном союзе порядка зачисления и распределения ввозных таможенных пошлин (иных пошлин, налогов и сборов, имеющих эквивалентное действие) от 20.05.2010. Соглашение входит в перечень важнейших международных договоров, формирующих договорно-правовую базу интеграционной группировки, направленных на объединение таможенных территорий сторон и завершение формирования союза. Кроме того, в Соглашении определены понятия «ввозная таможенная пошлина», «уполномоченный орган», «санкции и штрафы за нарушения», «структура и порядок информационного обмена», «механизм разрешения споров», «механизм зачисления и распределения ввозных таможенных пошлин», установлен норматив распределения сумм ввозных таможенных пошлин между государствами – участниками союза.

Основой функционирования Таможенного союза является порядок, который предусматривает использование транзитных счетов для зачисления поступивших сумм ввозных таможенных пошлин с их последующим распределением уполномоченными органами (Главное государственное казначейство Министерства финансов Республики Беларусь, Комитет казначейства Министерства финансов Республики Казахстан, Федеральное казначейство Российской Федерации) в бюджеты стран – участниц Таможенного союза. Согласно имеющимся договоренностям все поступления от взимания импортных пошлин распределяются по согласованному макроэкономическому критерию, рассчитанному на основании показателей общего объема импорта и данных о стоимостных объемах импорта из стран дальнего зарубежья за 2007–2008 гг. на базе статистических данных ООН по торговле товарами «Комтрейд ООН» вне зависимости от страны назначения товара:

- Республика Беларусь – 4,70 %;
- Республика Казахстан – 7,33 %;
- Российская Федерация – 87,97 %.

При установлении нормативов распределения сумм ввозных таможенных пошлин каждая сторона не должна приобретать или терять что-либо в результате внедрения механизма их расчета.

Экономисты объясняют столь высокую долю от импортных пошлин России еще и тем, что это соответствует макроэкономическим пропорциям участников Таможенного союза и отражает пропорции потребительских рынков трех стран. Так, валовой внутренний продукт (ВВП) России в 14 раз превосходит ВВП Казахстана и в 34 раза – Беларуси.

Экспортные пошлины взимаются по стране происхождения, за исключением внутреннего потребления в рамках Таможенного союза. У Казахстана и Беларуси практически нет экспортных пошлин, тогда как Россия экспортирует более 300 видов товара, по которым взимаются вывозные

пошлины. Анализируя распределение таможенных пошлин в некоторых таможенных союзах, можно отметить, что, например, в Южноафриканском таможенном союзе (далее – ЮАТС), который является одним из старейших таможенных союзов мира (в 2010 году страны-участницы отметили столетний юбилей его существования), все таможенные пошлины, платежи, взимаемые на единой таможенной территории, поступают в общую казну. Все поступления собираются странами-членами и переводятся ежеквартально в Общий фонд доходов. Ежегодно доли стран в получении этих доходов определяются Советом министров, и выплаты осуществляются также ежеквартально. В соответствии с нормативными актами доля каждого государства-члена состоит из трех компонентов: 1) доли в таможенных поступлениях; 2) доли в акцизных сборах; 3) доли в зависимости от уровня экономического развития страны.

Механизм распределения таможенных пошлин и акцизов в ЮАТС представлен на рис. 1.



Рис. 1. Механизм распределения таможенных пошлин и акцизов в ЮАТС
И с т о ч н и к: [1, с. 85].

Таможенная составляющая зависит от удельного веса страны во внутренней торговле ЮАТС, включая реэкспорт; акцизная составляющая подсчитывается на базе ВВП; а третья – должна составлять 15 % от общего акцизного сбора и распределяться между странами в зависимости от величины ВВП каждой страны. Основная доля таможенных доходов приходится на ЮАР (46–52 %), далее следуют Ботсвана (16–19 %), Намибия (13–16 %), Свазиленд (10–11 %) и Лесото (8–9 %). Анализируя Совет сотрудничества арабских государств Персидского залива (The Cooperation Council for the Arab States of the Gulf), который является влиятельным интеграционным объединением арабских стран благодаря финансово-эконо-

мическому потенциалу своих членов, можно отметить, что механизм распределения ввозных пошлин, с одной стороны, достаточно прост, но, с другой стороны, достаточно эффективен и справедлив (рис. 2).

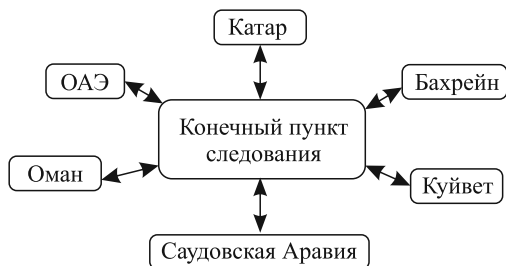


Рис. 2. Механизм распределения ввозных пошлин в Совете сотрудничества арабских государств Персидского залива
И с т о ч н и к: [3, с. 8].

Импортные таможенные пошлины, взимаемые один раз на внешней границе Таможенного союза, распределяются между странами-членами с учетом конечного пункта следования товара.

Механизм распределения таможенных пошлин в Европейском союзе, по модели которого и строится Таможенный союз России, Беларуси и Казахстана, представлен на рис. 3.

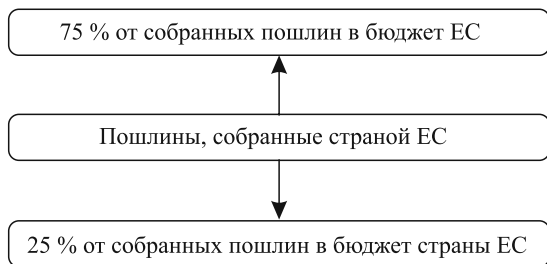


Рис.3. Механизм распределения ввозных таможенных пошлин в Европейском союзе
И с т о ч н и к: [3, с. 9].

В настоящее время государства – члены ЕС платят 75 % от собранных пошлин в бюджет ЕС. В соответствии со статьей № 3, пункт 2 решения Совета о системе Европейского сообщества, 25 % собранных пошлин государства – члены ЕС сохраняют у себя в качестве расходов сбора. В рамках Таможенного союза стран ЕвразЭС для осуществления оперативной сверки данных, поступивших от уполномоченных органов сторон, а также

для своевременного выявления расхождений в расчетных (платежных) документах, поступивших по электронным каналам связи в виде графической электронной копии документа, Соглашением предусмотрен обмен информацией между уполномоченными органами сторон. При перечислении или неполном перечислении денежных средств на счет в иностранной валюте какой-либо стороной в установленные Соглашением сроки, а также в случае непоступления информации от уполномоченного органа этой стороны об отсутствии сумм ввозных таможенных пошлин, подлежащих распределению, она уплачивает стороне, на счета в иностранной валюте которой не поступили соответствующие денежные средства (двум другим сторонам), проценты за просрочку на всю сумму образовавшейся задолженности по ставке в размере 0,1 % за каждый календарный день просрочки, включая день, когда сумма от распределения ввозной таможенной пошлины не была перечислена другой.

В случае непоступления (неполного поступления) денежных средств от какой-либо стороны и отсутствия уведомления от ее уполномоченного органа об отсутствии сумм ввозных таможенных пошлин, подлежащих распределению между сторонами, уполномоченный орган стороны, на счет в иностранной валюте которой не поступили денежные средства, на третий рабочий день после непоступления (неполного поступления) вправе приостановить перечисление сумм ввозных таможенных пошлин со своего единого счета на счет в иностранной валюте первой стороны. Если стороной принимается решение о приостановлении перечисления сумм ввозных таможенных пошлин, денежные средства, подлежащие перечислению на счет в иностранной валюте другой стороны, подлежат зачислению в доход бюджета первой стороны до отмены решения о приостановлении перечисления и обособленно учитываются в ее бюджете. Со вступлением в Таможенный союз и изменением порядка зачисления и распределения пошлин, в результате чего Беларусь получила 4,70 % от общей суммы ввозных пошлин, белорусская доходная часть бюджета не пострадала. В Государственном таможенном комитете утверждают, что этот шаг не изменил нарастающей тенденции увеличения грузооборота, которая остается положительной с 2000 г. Так, за первый квартал 2012 г. в республиканский бюджет поступило 12,5 трлн бел. руб., за аналогичный же период 2011 г. – около 8 трлн бел. руб. Стоит отметить, что с образованием Таможенного союза нагрузка на белорусские таможенные органы увеличилась. По итогам на 2012 г. количество транзитных перевозок товаров автомобильным транспортом по сравнению с таким же периодом 2011 г. выросло на треть [2].

Таким образом, увеличение числа таможенных союзов, расширение и укрепление их позиций на международной арене свидетельствуют о том, что данная форма межгосударственной интеграции приносит экономические, политические, социальные и иные выгоды для их участников: союз

делает национальные экономики значительно сильнее, позволяет выступать его участникам единым интегрированным экономическим и политическим блоком в международных отношениях, увеличивает политический и экономический вес государств в глобальном масштабе, а также открывает большие перспективы для частных лиц данных стран, в особенности для хозяйствующих субъектов. В этом смысле Таможенный союз Беларуси, Казахстана и России не исключение.

Библиографические ссылки

1. *Гукасян Н.* Аравийская интеграция // Мировая экономика и международные отношения. – 2004. – № 2. – С. 80–90.
2. *Друк М.* Поднятый шлагбаум // Рэспубліка. – 2012. – 25 мая. – С. 3.
3. *Игошин Р.* Распределение пошлин в таможенных союзах // Экономика и менеджмент инновационных технологий. – 2012. – № 5 (8). – С. 7–10.

Поступила в редакцию 12.09.2013.

Рецензенты: *А. Е. Дайнеко* – директор ГНУ Института экономики НАН Беларуси, доктор экономических наук, профессор;

Е. А. Семак – доцент кафедры международных экономических отношений факультета международных отношений БГУ, кандидат экономических наук, доцент.

Е. Н. Петрушкевич

ПРЯМЫЕ ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В СТРАНАХ ЕДИНОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПРОСТРАНСТВА

В статье исследуются потенциальные возможности роста потоков прямых иностранных инвестиций в страны Единого экономического пространства, выявляются основные направления и характер потоков. Определяются возможности активизации взаимных потоков прямых инвестиций под воздействием инструментов наднационального регулирования, а также оцениваются возможности притока внешних ПИИ по странам – членам ЕЭП.

The potential growth of foreign direct investment flows in the countries of Common Economic Space has been studied in the article, main directions and patterns of the flows have been identified. The opportunities of boosting intra flows of direct

Петрушкевич Елена Николаевна – кандидат экономических наук, доцент кафедры мировой экономики факультета международных экономических отношений БГЭУ.
